

¡BIENVENIDOS!



ENCUENTRO CON FUNDACION EXECyL

Dirección Territorial de Comercio – ICEX en Castilla y León

8 de junio de 2026

QUIENES SOMOS Y DÓNDE ESTAMOS



+ 600 profesionales (España y en el mundo)



Red de Oficinas Económicas y Comerciales de España en el Exterior (más de 196 mercados)



Red Territorial (31 Delegaciones)



Asesoramiento personalizado y directo

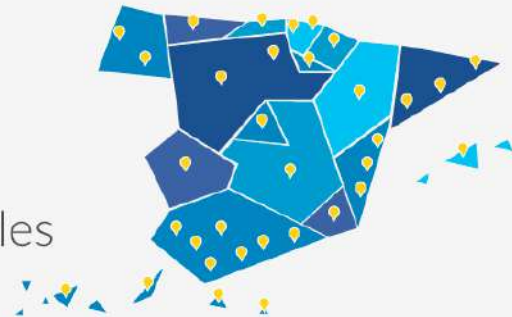


+ 50 000 consultas solucionadas anualmente



30 000 aprox. Empresas atendidas

Red de Direcciones Territoriales y Provinciales de Comercio



EN QUÉ PODEMOS AYUDAR

- **Iniciación a la exportación. Análisis del potencial exportador y elaboración de la estrategia de internacionalización.**
- **Impulso a las exportaciones, promoción y consolidación en el exterior.**
- **Financiación.**
- **Asesoramiento.**
- **Formación.**
- **Búsqueda de socios y financiación exterior.**
- **Resolución dudas y consultas de internacionalización.**

**VENTANA
GLOBAL** 

913 497 100

informacion@icex.es

¿PARA QUÉ ES?

- Te apoyamos con la creación o revisión de tu plan estratégico de negocio internacional
- Analizamos los mejores mercados para tu producto o servicio
- Te ayudamos a poner en marcha tu plan enfocado a los destinos seleccionados
- Te asesoramos en destino para mejorar la competitividad de tu empresa

¿CÓMO?

- Asesores especializados ➡ Diseño Plan Estratégico Internacional – 30 horas consultoría
- Subvención económica 60% costes. Hasta 24.000 euros. 24 meses.

*Asesoramiento, prospección, promoción, establecimiento de tu red comercial y contratación de personal

REQUISITOS

- Ser pyme y/o startup
- Productos o servicios propios y marca propia
- Facturar más de 300 000 euros
- Tener web corporativa propia
- Tener o contratar personal para acometer el proceso de internacionalización



<https://icexnext.es/>

EVALUACIÓN

- Competitividad de tu producto o servicio a nivel internacional
- Equipo humano
- Capacidad financiera
- Trayectoria empresarial
- Potencial internacionalización del Modelo de Negocio por consultor homologado

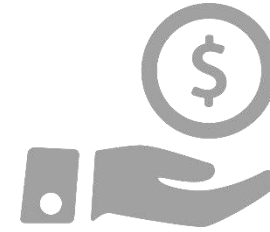


Concurrencia competitiva

Solicitudes y empresas beneficiarias en 2023 y 2024



GASTOS SUBVENCIONABLES



- **Asesoramiento personalizado.**
- **Gastos de prospección y estudios referidos a mercados internacionales: Investigación de mercado.**
- **Gastos de promoción internacional: Material de promoción y difusión, participación como expositores en ferias y acciones promocionales, viajes, agencia de comunicación...**
- **Gastos desarrollo de red comercial en el exterior: Protección de propiedad intelectual, certificaciones y homologaciones**
- **Gastos de contrataciones**

CLUB ICEXNEXT

- **Analistas de mercado en el exterior:** Servicio Personalizado de Análisis de Iniciación al Comercio Exterior en las Oficinas Comerciales de México y Portugal.
- **Asesores en Destino:** Acceder al mercado de la mano de un empresario y experto local con una estrategia efectiva, segura y fiable, con una amplia red de contactos comerciales.

Chile | Perú | Colombia | Ecuador | Marruecos | México | EEUU | Polonia

- **Inteligencia competitiva tecnológica, Interpretación y traducción, asesoramiento gratuito en Protección de la Propiedad Industrial e Intelectual...**
- **Descuentos en servicios y programas ICEX.**

- **104 Oficinas en el Exterior**
- **196 mercados**
- **+ 1700 servicios en el último año**
- **+ 1000 empresas atendidas**
- **4.5/5 valoración media**
- **57% vuelve a solicitarlos**



<https://www.icex.es/es/servicios/servicios-medida>



Listado de potenciales socios

¿Quieres una selección de personas clave en empresas contrastadas? Nosotros te las identificamos.



Servicios de Información Tecnológica

Tendrás acceso a Informes tecnológicos e Informes de Vigilancia Tecnológica con el respaldo de la **Oficina Española de Patentes y Marcas (OEPM)** para la internacionalización de tu empresa.



Agenda de reuniones

Aún mejor que buscar potenciales socios, ¿no sería mejor tener cerradas las reuniones con ellos?



Estudios de mercado personalizados

Publicamos centenares de estudios de mercado todos los años; podemos hacer uno específico para ti.



Asesoramiento financiero

Te ayudamos a estructurar financieramente tus operaciones para exportar o invertir en el exterior. Sin coste para tu empresa.



Costes de establecimiento

¿Vas a invertir fuera? Nuestros equipos en el terreno pueden ofrecerte una estimación de costes.



Otros

Podemos sentarnos y hablar de cualquier necesidad que tengas, desde comprobar precios en tiendas a prepararte una presentación de producto.

Catálogo de servicios prestados por las 104 OFECOMES de ICEX en el mundo distribuidas en 85 países.

CATÁLOGO DE SERVICIOS	TARIFAS UE	TARIFAS NO UE
Identificación de socios comerciales	600€	500€
Identificación de socios comerciales con información de mercado	900€	750€
Agenda de reuniones de negocios / Agenda virtual de reuniones de negocios	900€	750€
Agenda en Misión comercial / Agenda virtual en misión comercial	600€	500€
Agenda en misión Estudio	900€	750€
Invitaciones a España	Variable	Variable
Información personalizada de mercados exteriores	Variable	Variable
Apoyos en destino	Variable	Variable
Cesión de espacios en Oficinas Económicas y Comerciales	Variable	Variable

<https://www.icex.es/es/todos-nuestros-servicios/visitar-mercados/agenda-de-actividades>

- **Jornadas, conferencias y charlas**
- **Ferias**
- **Misiones directas**
- **Misiones inversas**
- **Networking**
- **Apoyo en destino**
- **Encuentros empresariales**
- **Foro ICEX**
- **Guía sectorial**



Guía sectorial

Quién es quién en el sector logístico en España



<https://www.foodswinesfromspain.com/>

CALENDARIO DE ACTIVIDADES

<https://www.icex.es/es/agenda/calendarios-actividades-icex>



AGUA

Descargar 



AEROSPACIAL

Descargar 




AUDIOVISUAL

Descargar 



COSMÉTICA Y PERFUMERÍA

Descargar 



ECONOMÍA CIRCULAR

Descargar 



EDITORIAL

Descargar 



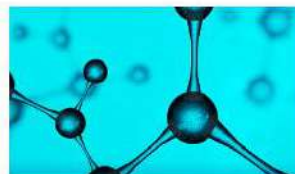
AZULEJO Y CONTRACT

Descargar 



BIENES EQUIPO PARA HORECA

Descargar 



BIOTECNOLOGÍA, FARMACIA Y NUTRACÉUTICOS

Descargar 



EMPRENDIMIENTO

Descargar 




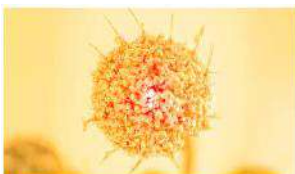
ENERGÍA

Descarga 



FOODTECH

Descargar 



GENÉTICA ANIMAL

Descargar 



HÁBITAT

Descargar 



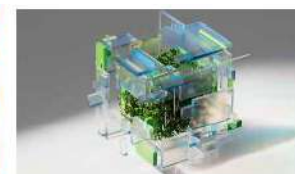
INDUSTRIA ALIMENTARIA

Descargar 



SERVICIOS EDUCATIVOS

Descargar 



TECNOLOGÍA PARA AGRICULTURA

Descargar 



TECNOLOGÍA SANITARIA Y SALUD DIGITAL

Descargar 



MATERIALES CONSTRUCCIÓN

Descargar 



MODA

Descargar 



MÚSICA

Descargar 



TRANSPORTE, LOGÍSTICA, MOVILIDAD Y CIUDADES

Descargar 



TURISMO Y TRAVELTECH

Descargar 

Es la organización de **extensiones de las misiones inversas a España**, viajes organizados con el fin de que los **compradores y prescriptores de compra y opinión** especializados en diferentes sectores de la industria alimentaria conozcan de primera mano diferentes territorios y centros de producción, se familiaricen con las características de la oferta española exportadora, su diversidad y calidad.

- **Profesionales internacionales identificados y seleccionados por ICEX a través de las Ofecomes**
- **Grupo mínimo: 5 profesionales, desde el miércoles por la tarde hasta el sábado por la mañana de la semana de celebración de la actividad.**

MADRID FUSIÓN
MEAT ATTRACTION
BARCELONA WINE WEEK
SALÓN GOURMETS
FENAVIN
ALIMENTARIA BARCELONA



ENCUENTRO CON FUNDACION EXECyL

PROGRAMAS DE Networking y Aprendizaje

Son programas impulsados por ICEX con distintos socios en función del objetivo de los mismos

PROGRAMA Cre100do

PROGRAMA Tras100de

PROGRAMA DIGITAL x BORDER

PROGRAMA MARCA&INNOVACION

PROGRAMA Cre100do

CRE100DO es una fundación que promueve la excelencia empresarial agrupando a las **empresas más destacadas del *middle market*** español (ETIs, entre 50 y 250m€ facturación) con el fin de dinamizar su crecimiento, innovación y cooperación a través de un **ecosistema de colaboración y confianza donde las ETIs españolas puedan apoyarse, y compartir sus retos y experiencias**, con el objetivo común de seguir creciendo en excelencia de forma sostenible.

Acompañamos al CEO en los retos de innovación, financiación, gobernanza, internacionalización...

PROGRAMA Tras100de

Para CEOs y equipos directivos de compañías que facturan aproximadamente entre 20 y 50 millones de euros.

Objetivo: conseguir convertir estas empresas en medianas-grandes. TRAS100DE intenta cubrir ese “vacío” acompañando a empresas que ya han superado la fase inicial pero que necesitan profesionalizar y escalar.

El programa trabaja especialmente temas como visión y estrategia, internacionalización, gobernanza y talento, financiación y crecimiento inorgánico, digitalización y productividad, innovación e intangibles, networking entre CEOs y empresas similares.

6 jornadas de grupos reducidos con casos reales, intercambio de experiencias, etc.

PROGRAMA DIGITAL x BORDER

Programa de inmersión digital dirigido a CEOs y directivos de pymes españolas, es ayudar a las empresas a **afrentar los retos de la transformación digital** y la inteligencia artificial, proporcionando a sus líderes una **visión estratégica** para tomar decisiones en un entorno empresarial cada vez más tecnológico y global.

Siete jornadas presenciales (56 horas), DigitalXBorder aborda áreas clave como transformación digital, innovación, excelencia operativa, crecimiento internacional, inteligencia artificial, ciberseguridad, digitalización responsable y liderazgo.

PROGRAMA MARCA&INNOVACION

Programa impulsado por ICEX, el Foro de Marcas Renombradas Españolas, la OEPM y ESIC que ayuda a CEOs y directivos a incorporar la marca, la innovación y el diseño como herramientas de diferenciación y crecimiento empresarial.

A través de una formación intensiva basada en casos reales y experiencias de empresas líderes, el programa proporciona una visión estratégica de los activos intangibles para fortalecer la competitividad, generar valor sostenible y apoyar la internacionalización de las empresas.

5 JORNADAS (incluyendo una jornada in-company)

Desafía

- Facilita a las startups españolas su entrada en los ecosistemas tecnológicos más innovadores del mundo.
- **Asesora, acompaña y conecta a las empresas participantes** con agentes clave de cada ecosistema.
- **Comunidad de personas emprendedoras, mentores y empresas consolidadas.**
- **Inmersión presencial en los principales ecosistemas de referencia mundial, que facilita el escalado y la internacionalización.**
- **Gestionado por expertos en el ecosistema de referencia, quienes diseñan e implementan el programa en cada uno de los destinos.**
- **Dirigida a personal directivo y fundador de empresas emergentes en fase de crecimiento con soluciones tecnológicas propias.**

Desafía

Convocatorias abiertas →

Desafía Canadá: IA y Ciberseguridad




	SECTOR	SOCIOS
<u>Desafia San Francisco</u>	Multisectorial	Red.es / ICEX
<u>Desafia Tel Aviv</u>	Soluciones de transformación digital	Red.es / ICEX
<u>Desafia Berlin</u>	Transporte y movilidad	Red.es / ICEX
<u>Desafia Paises Bajos</u>	Tecnologías alimentarias	ICEX
<u>Desafia Londres</u>	Tecnologías limpias	Red.es / ICEX
<u>Desafia Nórdicos</u>	Salud digital	Red.es / ICEX
<u>Desafia Nueva York</u>	Ciberseguridad	Red.es / ICEX / INCIBE
<u>Desafia Singapur</u>	Tecnologías médicas, salud digital y biotecnología	ICEX
<u>Desafia Boston</u>	Biotecnología	ICEX
<u>Desafia Foodtech Reino Unido</u>	Tecnologías alimentarias	ICEX
<u>Desafia Foodtech Alemania</u>	Tecnologías alimentarias	ICEX
<u>Desafia Suiza</u>	Sostenibilidad	Red.es / ICEX

El proyecto se enmarca en el Plan de Recuperación, Transformación y Resiliencia, financiado por la Unión Europea mediante el Fondo NextGeneration EU

Apoyo en la integración del comercio digital en tu estrategia global. Diversifica canales, conoce mercados y plataformas, optimiza procesos y supera las barreras físicas y regulatorias.

- **Acompañamiento en todo el proceso.**
- **Cartera de servicios y herramientas. Ayuda en definición y puesta en marcha.**
- **Servicio a medida: respuesta diferenciada y adaptada a tu grado de internacionalización, especialización y tamaño.**
- **Propuesta de acciones concretas sobre plataformas de ecommerce adecuadas para tu empresa.**



Autodiagnóstico online gratuito

Haz un breve cuestionario para evaluar la preparación de tu empresa para el 'eCommerce' detectar fortalezas y áreas clave de mejora como logística o marketing.



Mide tu situación actual



Identifica tus fortalezas y debilidades



Plantea una nueva estrategia con el apoyo de ICEX



Servicios y asesoramiento

Acompañamiento personalizado en la implementación de estrategias digitales.



Eventos

Conferencias y eventos que combinan contenidos prácticos, tendencias del comercio electrónico y experiencias reales de empresas.



Información

Accede al mayor directorio global de mercados electrónicos y a toda nuestra inteligencia de mercados.



Directorios de Marketplaces

Accede al mayor directorio internacional de mercados electrónicos seleccionados por su transparencia y relevancia que ofrecen oportunidades de venta internacional a las empresas españolas.

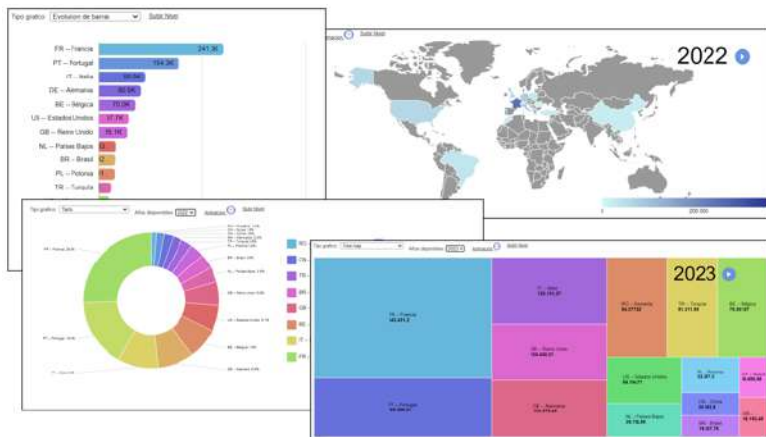


Libro Blanco

Primer informe que explica, en profundidad, la situación actual del 'eCommerce crossborder' en España, su impacto económico y su potencial de crecimiento.

Más de 2.500 informes especializados en países y sectores actualizados regularmente.

- Estudios de mercado **Access2Markets**
- Fichas Sector ICEX y ficha país
- Trámites y gestiones para la exportación
- Tendencias y claves de comercio exterior
- Estadísticas de comercio exterior



09/09/2024
Estudio de mercado. El mercado del sector naval y portuario en Indonesia 2024
El presente estudio ofrece un análisis integral del sector naval y portuario en Indonesia (datos 2019-2023), con el objetivo de proporcionar una visión detallada de la situación actual del sector y las oportunidades de inversión para las empresas interesadas en invertir o colaborar en el país. Indonesia es un archipiélago con más de 17.000 islas, donde el sector enfrenta importantes desafíos y oportunidades.

31/01/2025
Esquema regulatorio e institucional en inteligencia artificial de los EE.UU.
El documento analiza el marco regulatorio e institucional de la inteligencia artificial en EE. UU., destacando los aspectos clave que afectan a las empresas españolas que buscan operar en este mercado.

17/12/2024
Estudio de mercado. El mercado de Infraestructura de carga para vehículo eléctrico en Suecia 2024
Estudio sobre el mercado de infraestructura de carga para vehículos eléctricos en Suecia (2020-2024). El informe analiza la situación actual del sector, destacando la infraestructura de carga pública y privada, segmentada por tipo de carga, conectividad y operadores de puertos de carga. Suecia posiciona a los operadores de puertos de distribución utilizada.

19/11/2024
Informe de feria Wind Energy Trade Show 2024
El informe de feria Wind Energy Trade Show recoge los aspectos más importantes de este evento en el que se dieron cita los principales actores de la industria eólica en Irlanda, destacando la intervención del ministro de Energía y la subasta de energía eólica en la feria con pabellones de empresas, universidades y colegios españoles que participaron antes existía una gran variedad de tecnologías y de acceso, sectores de innovación presentadas en la feria para su empresa.

05/02/2025
Ficha sector. Logística y transporte en Singapur 2025
Panorámica del sector de logística y transporte en Singapur. Presenta una primera aproximación al mercado del sector (características y datos cuantitativos y cualitativos) con indicación de las oportunidades que presenta para la oferta española y las claves de acceso al mismo. En 2023, Singapur fue declarado por el Banco Mundial como el mejor centro logístico del mundo por su ubicación estratégica, su eficiencia en la gestión aduanera y sus infraestructuras portuarias y aeroportuarias. De hecho, es el destino preferido por los grandes actores de la logística mundial para establecer sus sedes y para gestionar sus cadenas de valor globales. El mercado del transporte y la logística en Singapur en 2023 alcanzó un valor de 32.440 millones de euros, empleó a más de 256.000 personas (4,4 % de la mano de obra del país) y contribuyó un 6,8 % al PIB del país. Además, se estima una tasa de crecimiento anual compuesta del 4 % para el periodo 2024-2030.

FORMACION

aula virtual

- Formación online en Comercio Exterior muy completa.
- Gratuito.
- Puedes ver las ponencias online dónde y cuándo quieras.
- Descubrir últimas tendencias en mercados internacionales.

<https://aulavirtualicex.es/>

icex campus

Formamos líderes en negocios internacionales

- Cursos de finanzas
- Retos formativos (30 cursos online gratuitos)
- Publicaciones digitales
- MOOC sobre internacionalización
- Manual de Internacionalización

<https://sis.icex.es/>

8,9

valoración media de los cursos (sobre 10)

CICLOS TEMÁTICOS

Ver más ciclos >



➤ **Máster Executive en Comercio Internacional**

ICEX & Centro de Estudios Garrigues

OCTUBRE 2026

Dirigido a profesionales en activo con **al menos un año de experiencia**. Ofrece una formación rigurosa y aplicada en **comercio internacional**, integrando el marco jurídico, económico y operativo con herramientas prácticas de gestión y negociación.

<https://www.centrogarrigues.com/masters-executive/comercio-internacional/>



➤ **Programa de Dirección Internacional**

ICEX & Esade

FEBRERO 2026

Dirigido a directivos y profesionales sénior con **más de diez años de experiencia**. Proporciona una **visión estratégica e integral de la internacionalización**, combinando el enfoque académico de Esade con la experiencia práctica y la red internacional de ICEX.

<https://www.esade.edu/executive-education/es/programa/programa-de-direccion-internacional-pdi>



BECAS ICEX INTERNACIONALIZACIÓN

- Creado en 1975. En 2026 es la 51ª promoción.
- Ha formado a más de 8,000 jóvenes.
- Fase 0 - Año formación ICEX-CECO (Máster MBA)
- Fase I – Año de prácticas internacionales en OFECOMES.
- Fase II – Año de prácticas en empresas y OOI.



Becas ICEX de internacionalización empresarial. ¡Mucho más que una beca!

BECAS ICEX INTERNACIONALIZACIÓN

FASE II:

Permite a **empresas con actividad internacional incorporar durante 12 meses** a jóvenes profesionales especializados en internacionalización, formados a través del Máster ICEX y de prácticas previas en la Red Exterior de España.

ICEX cofinancia una parte significativa de la beca, facilitando el acceso a talento cualificado para apoyar procesos de internacionalización y crecimiento en mercados exteriores.

¿Qué opinan las empresas?



El 100% de las empresas recomendarían a otras empresas que participen en el Programa de Becas.

El 97,94% de los ex becarios recomendarían participar en el Programa de Becas.



¡MUCHAS GRACIAS!

iclavero@comercio.mineco.es

ICEX España
Exportación
e Inversiones

